

Bringen Sie sich mit Ihrer Energie bei uns ein als SALES MANAGER (w/m/d)

in Vollzeit

r2b ist ein unabhängiges Beratungsunternehmen, das auf energiewirtschaftliche und energiepolitische Themen spezialisiert ist. Die Anwendung wissenschaftlicher Methoden und quantitativer Analysen stellen einen wesentlichen Fokus unserer Beratungsdienstleistungen dar. Unsere Auftraggeber profitieren von unserer langjährigen Erfahrung, einzigartigen Datenbanken und unserem stets aktuellen Know-how im Bereich Energiepolitik und Gesetzgebung. Flexibel und vorausschauend begleiten wir Unternehmen in den Energiemarkt von morgen.



IHRE AUFGABEN

- Identifizierung, Bewertung und Auswahl geeigneter Kunden für unsere Produkte
- Akquisition von B2B-Neukunden und eigenverantwortliche Erstellung und Verhandlung von Angeboten
- Begleitung der Kunden von der Erstersprache bis zum Projektstart
- Eigenständige Planung und Umsetzung von Vertriebskampagnen
- Unterstützung bei der Organisation und Durchführung von Messen, Konferenzen und sonstigen Kundenevents



IHR PROFIL

- Erste Erfahrung in der B2B-Neukundenakquise und Spaß an Menschen und Kommunikation
- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder Ausbildung sowie idealerweise Kenntnisse im Bereich Energiewirtschaft, Umweltmanagement oder Industrieprozesse
- Eigenständige und abschlussorientierte Arbeitsweise, Engagement und Teamfähigkeit
- Kommunikationsstarkes und verbindliches Auftreten, Überzeugungskraft und Freude an Präsentationen
- Motivation gemeinsam mit uns die Energiewende voranzutreiben
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

DAS ERWARTET SIE

- Mitarbeit in einem Team anerkannter Expert:innen in vielfältigen Fragestellungen zur Umsetzung der Energiewende
- Möglichkeit Verantwortung zu übernehmen und Fortschritt zu gestalten
- Attraktive Vergütung in Festanstellung sowie individuelle Bonus- und Benefit-Programme
- Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice-Möglichkeit und moderne Hardware-Ausstattung
- Ein kollegiales und wertschätzendes Miteinander auf Augenhöhe sowie regelmäßiger Austausch und Teamevents
- Arbeitsplatz in hellen, modernen Büroräumen mit großer Dachterrasse im Süden von Köln

KLINGT INTERESSANT?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung über das **Bewerbungsformular** auf unserer Karriereseite.